



WhatsApp Business

Curso OnLine

GUIA GRATIS !

¿Qué es WhatsApp Business?

Instalación de WhatsApp Business

Configuración

Enlaces de WhatsApp

Cómo crear tu enlace de WhatsApp en WALink

Estrategias para obtener clientes y prospectos

Estrategias para hacer cierres de ventas

Estrategias de atención al cliente

Técnicas para vender más por WhatsApp

Errores típicos al vender por WhatsApp



¿Qué es WhatsApp Business?

WhatsApp Business es una aplicación gratuita diseñada específicamente para pequeñas y medianas empresas, que permite a los negocios comunicarse de manera más eficiente con sus clientes. Desarrollada por la misma empresa detrás de WhatsApp Messenger, WhatsApp Business ofrece una serie de herramientas y características adicionales que facilitan la interacción profesional y la gestión de clientes.

Instalación de WhatsApp Business

Haremos juntos la instalación de la App.

Descarga la Aplicación, configuración inicial, configuración del perfil comercial, configuración de Herramientas de Mensajería, crea tu Catálogo de Productos y comencemos a usar WhatsApp Business



WhatsApp Business desde Cero

GUIA GRATIS !

Enlaces de WhatsApp

Los enlaces de WhatsApp Business son una herramienta poderosa para facilitar la comunicación entre las empresas y sus clientes. Estos enlaces permiten a los clientes iniciar una conversación con la empresa de manera rápida y sencilla, sin necesidad de guardar el número de teléfono en su agenda de contactos.

Cómo crear tu enlace de WhatsApp en WALink

WALink es una herramienta en línea que facilita la creación de enlaces de WhatsApp personalizados de manera sencilla y rápida. Te explicaremos cómo puedes crear tu enlace de WhatsApp Business utilizando WALink.

Estrategias para obtener clientes y prospectos

Obtener clientes y prospectos es fundamental para el crecimiento de cualquier negocio. En el curso dejaremos algunas estrategias efectivas que puedes implementar para atraer y convertir clientes potenciales.

Estrategias para hacer cierres de ventas

Hacer cierres de ventas efectivos es crucial para convertir prospectos en clientes y asegurar el crecimiento de tu negocio. En el curso veremos algunas estrategias claves para mejorar tus técnicas de cierre de ventas.



WhatsApp Business desde Cero

GUIA GRATIS !

Estrategias de atención al cliente

Utilizar WhatsApp Business para la atención al cliente puede ser muy efectivo debido a la naturaleza directa y personal de la aplicación. Aprenderemos estrategias como: Configuración Inicial Efectiva, Uso de Etiquetas y Filtros, Respuestas Rápidas y Mensajes Automatizados y otras ...

Técnicas para vender más por WhatsApp

Vender a través de WhatsApp Business puede ser extremadamente efectivo debido a su naturaleza personal y directa. Se verán algunas estrategias: Uso del Catálogo de Productos, Personalización de la Comunicación, Ofertas y Promociones Exclusivas y otras ...

Errores típicos al vender por WhatsApp

Vender por WhatsApp Business puede ser muy efectivo, pero también es fácil cometer errores que pueden afectar negativamente la experiencia del cliente y las ventas. En el curso trataremos algunos errores típicos al vender por WhatsApp Business y cómo evitarlos.

Demás temas !

Otros temas que se verán en el curso: Introducción a Apps, Transcriber, Sticker Maker, Status Downloader, WhatsApp Cleaner, Whats A Gif, Chatlock y otros ...

QUIERO EL CURSO !